

Ася Заботина



Магия

Денег

КНИГА ПРОДАЖ И  
ПРИВЛЕЧЕНИЯ КЛИЕНТОВ

**ББК86.4**  
**УДК133**

**Ася Заботина.**

**Магия Денег: книга продаж и привлечения клиентов. - «Чара», 2025. - 300с.**

Эта книга для предпринимателей, продавцов, мастеров и магов. Вы можете быть гением и суперталантливым человеком, но, если вы не умеете себя преподнести и продавать свой продукт, вы обречены на прозябание. Маркетинг, бизнес стратегии и знание рынка важны и дополнить ваши инструменты я предлагаю магией. Какими бы инструментами привлечения денег вы не пользовались, важно помнить одно: деньги приходят к вам исключительно от людей. В этой книге я делюсь своим магическим арсеналом по привлечению и приглашению клиентов, по продажам и легкой коммуникации с людьми. Эти методики вы можете применять для себя и добавить в список своих магических услуг, привлекать людей и энергии для своих клиентов. В дополнительных материалах даны инструменты диагностики, ритуалы возврата денег и секреты процветания.

Издательство  
«Чара (चर)»  
Москва-Ереван  
2025 е. v.  
Тираж 50 экз.

*Спасибо, что выбрали мою книгу. Надеюсь, что практики из нее дадут вам многократный рост доходов и клиентов. И как может быть еще лучше?*

*Свечи с рунастами, программами и ритуалами на повышение продаж и достатка вы найдете в моем магазине - [magic-arsenal.ru](http://magic-arsenal.ru)*

*Также вы можете обучиться или заказать диагностику, исцеление, очищение, защиту, привлечение клиентов для своего дела.*

*С уважением,  
Ася Заботина.*

Вопросы, пожелания и отзывы  
пишите на электронный адрес:  
**[info@magic-arsenal.ru](mailto:info@magic-arsenal.ru)**

**Дизайнер ставов - Елизавете Власова**

# Содержание

|                                                                                 |    |
|---------------------------------------------------------------------------------|----|
| <b>Психология денег и клиентов</b> .....                                        | 12 |
| <b>Работа со своей душой</b> .....                                              | 19 |
| Аспекты жизни .....                                                             | 19 |
| <b>Кто вы и кто ваши клиенты</b> .....                                          | 25 |
| Ступени проживания жизни .....                                                  | 25 |
| <b>Методики создания своей реальности</b> .....                                 | 30 |
| <b>Ежедневные практики творца</b> .....                                         | 35 |
| Психопрактики для устранения денежных<br>блоков и расширения возможностей ..... | 38 |
| Работа с денежными убеждениями .....                                            | 38 |
| Практика «Мои отношения с деньгами» .....                                       | 40 |
| Методика «Мои желания» .....                                                    | 42 |
| Денежное дыхание .....                                                          | 43 |
| Способы избегания денег .....                                                   | 44 |
| <b>Что делать когда финансовый кризис</b> .....                                 | 48 |
| <b>Магические символы и руны<br/>привлечения клиентов</b> .....                 | 55 |
| Став «Привлечение клиентов» .....                                               | 56 |
| Став «Денежное Дерево» .....                                                    | 58 |
| Рунастав «Привлечение Клиентов» .....                                           | 60 |
| Денежная янтра «Процветание» .....                                              | 62 |
| Рунастав «Финансовый Прорыв» .....                                              | 66 |
| Став «Быстрый Торг» .....                                                       | 68 |

|                                                                         |     |
|-------------------------------------------------------------------------|-----|
| Рунастав «Привлечение Богатства» .....                                  | 70  |
| Рунастав «Маяк для рекламы и пиара» .....                               | 72  |
| Став «Привлечение клиентов онлайн» .....                                | 74  |
| Став «Постоянный Доход» .....                                           | 76  |
| Став «Зазывала» .....                                                   | 78  |
| Став «Притяжение клиентов, посетителей,<br>покупателей» .....           | 80  |
| Став «Крючок для клиентов» .....                                        | 82  |
| Став «Привороженный клиент» .....                                       | 84  |
| Став «Привлечение клиентов» .....                                       | 86  |
| Став «Поток Клиентов» .....                                             | 88  |
| Став «Денежный Маяк» .....                                              | 90  |
| Став «Формула прорыва в любой<br>жизненной области» .....               | 92  |
| Став на торговлю «Золотой Клиент» .....                                 | 94  |
| Став Завести клиентов, партнеров,<br>спонсоров .....                    | 96  |
| Став «Привлечение клиентов в бизнес» .....                              | 98  |
| Став «Манок на привлечение клиентов» ..                                 | 100 |
| Став «Денежный Поток» .....                                             | 102 |
| Став «Денежный Магнит» .....                                            | 103 |
| Гальдрастав на клиентов .....                                           | 104 |
| <b>Магические ритуалы для торговли и<br/>привлечения клиентов</b> ..... | 105 |
| Создание свечей для торговли и<br>привлечения клиентов .....            | 105 |

|                                                         |     |
|---------------------------------------------------------|-----|
| Ритуал на прокачку бизнеса и потока клиентов .....      | 106 |
| Темный ритуал на мощный поток клиентов .....            | 108 |
| Ритуал диагностики и привлечения клиентов .....         | 111 |
| Свечной ритуал «Привлечения клиентов» .....             | 112 |
| Ритуал для хорошей торговли .....                       | 113 |
| Темный ритуал на скорую продажу .....                   | 115 |
| Ритуал на поток клиентов в торговую точку .....         | 116 |
| Ритуал «Сжечь долги» .....                              | 116 |
| Заговор «Купеческий» на деньги и поток клиентов .....   | 117 |
| Ритуал «Купеческий»: «Свод на всю жизнь» .....          | 118 |
| На поток клиентов «Темный наговор» .....                | 125 |
| Ритуал «Денежный дождь» .....                           | 126 |
| Ежедневный ритуал увеличения денежного потенциала ..... | 128 |
| Ритуал «Колдовские деньги» .....                        | 130 |
| Ритуал «Денежная Воронка» .....                         | 132 |
| Ритуал свечи «Денежный Ветер» .....                     | 133 |
| Ритуал «Расширение Денежного Потока» .....              | 133 |
| Заговоры на свечи для привлечения покупателей .....     | 134 |
| Защита и привлечение клиентов .....                     | 136 |

|                                                                      |            |
|----------------------------------------------------------------------|------------|
| Амулеты и талисманы привлечения клиентов .....                       | 137        |
| Амулет на торговлю и переговоры .....                                | 138        |
| Амулет «Ловец Клиентов» .....                                        | 141        |
| Ритуал «Денежный Магнит» .....                                       | 145        |
| Заговор «Денежная Монета» .....                                      | 146        |
| Ритуал «Стать Денежным Магнитом» .....                               | 148        |
| Магическое заклинание Предмета. Создание «Денежного Талисмана» ..... | 150        |
| Обряд на нить .....                                                  | 151        |
| Ритуал «Денежный Конверт» .....                                      | 152        |
| Талисман «Процветания» .....                                         | 153        |
| Привлечение клиентов на денежную соль .....                          | 155        |
| Создание «Денежного Камня» .....                                     | 156        |
| Создать «Денежный Перстень» .....                                    | 157        |
| Сброс Бедности на нож .....                                          | 158        |
| Ритуал обручения с деньгами .....                                    | 161        |
| Ритуал Ключ к Успеху .....                                           | 162        |
| Амулет для кошелька рецепт .....                                     | 164        |
| Амулет «Орех удачи» .....                                            | 167        |
| Офисный амулет для поддержки и силы .....                            | 170        |
| Ритуал исполнения желания для бизнеса .....                          | 171        |
| <b>Магический маркетинг .....</b>                                    | <b>172</b> |
| Практика «Аудит ресурсов» .....                                      | 174        |
| Практика «Прекратите оправдываться и искать оправдания» .....        | 174        |

|                                                            |            |
|------------------------------------------------------------|------------|
| Денежная Справедливость .....                              | 175        |
| Практика «Королевское уникальное предложение» .....        | 176        |
| Практика «Королевская просьба» .....                       | 176        |
| <b>10 ошибок женщин при выборе источников дохода .....</b> | <b>179</b> |
| <b>Три совета по продажам в вашем бизнесе ..</b>           | <b>182</b> |
| <b>Три победоносные стратегии в бизнесе и жизни .....</b>  | <b>184</b> |
| <b>Продажи у мастеров и экстрасенсов .....</b>             | <b>194</b> |
| <b>Денежная протяжка .....</b>                             | <b>203</b> |
| Протяжка продажи .....                                     | 204        |
| <b>Забота о бизнесе .....</b>                              | <b>208</b> |
| Позволяйте людям чувствовать себя важными .....            | 209        |
| Просить не помощи, а совета и информации .....             | 213        |
| Принцип честности .....                                    | 214        |
| Практика Кто я еще кроме мага .....                        | 214        |
| Практика Если бы ничего не сдерживало ..                   | 215        |
| Практика Моё окружение .....                               | 215        |
| Три этажа обитания денег .....                             | 216        |
| Практика «Деньги на Выживание» .....                       | 217        |
| Практика «Куда потратить миллион» .....                    | 217        |
| Практика «Любимое Дело» .....                              | 217        |
| Осознанность с деньгами .....                              | 118        |

|                                                                            |            |
|----------------------------------------------------------------------------|------------|
| <b>Дополнения. Арсенал рецептов и ритуалов для прибыли и бизнеса .....</b> | <b>220</b> |
| <i>Диагностика бизнеса .....</i>                                           | <i>222</i> |
| <i>Значение карт в диагностике .....</i>                                   | <i>223</i> |
| <i>Закливание на карте Таро на удачу в деньгах .....</i>                   | <i>240</i> |
| Привлечение богатства. Ритуал с картами Таро .....                         | 241        |
| Подборка рецептов и ритуалов Магического Адвоката .....                    | 244        |
| <b>Денежные секреты .....</b>                                              | <b>248</b> |
| Ритуалы на очищение бизнеса и возврат денег .....                          | 251        |
| 1. <i>Закрытие возврата денег .....</i>                                    | <i>251</i> |
| 2. <i>Возврат денег с должника .....</i>                                   | <i>251</i> |
| 3. <i>Чернокнижное Закливание возврата денег со свечей .....</i>           | <i>252</i> |
| 4. <i>Заговор на деньги, чтобы вернуть долг ....</i>                       | <i>253</i> |
| 5. <i>Ритуал «Тоска огненная» на возврат долга .....</i>                   | <i>255</i> |
| 6. <i>Сложный обряд возврата денег .....</i>                               | <i>256</i> |
| 7. <i>Вернуть долг, заговор на должника .....</i>                          | <i>257</i> |
| 8. <i>Возврат долга через Беса Аспида .....</i>                            | <i>258</i> |
| 9. <i>Возврат долга через Аспида .....</i>                                 | <i>259</i> |
| 10. <i>На возврат долга с чернокнижной свечей ..</i>                       | <i>259</i> |
| <b>Денежные рецепты .....</b>                                              | <b>260</b> |
| Денежные масла. Применение и виды .....                                    | 260        |

|                                                                     |            |
|---------------------------------------------------------------------|------------|
| Денежное масло рецепт .....                                         | 263        |
| Денежный чай .....                                                  | 265        |
| Денежные настои .....                                               | 267        |
| Флюидный конденсатор «Рог изобилия»<br>усиливающий притяжение ..... | 268        |
| Зелье для защиты финансов .....                                     | 270        |
| Зелье «Охраны финансов» .....                                       | 272        |
| Зелье «Успех» .....                                                 | 274        |
| Ведьмин мешочек «На исполнение<br>желания» .....                    | 277        |
| Чай убирающий негативные денежные<br>установки .....                | 280        |
| Зелье «Венец успеха» .....                                          | 283        |
| Масло «Исправление начальства» .....                                | 284        |
| Ведьмин мешочек «Финансовый успех<br>с мандрагорой» .....           | 285        |
| <b>Денежные шепотки на разные случаи<br/>жизни .....</b>            | <b>288</b> |
| Шепотки на удачу .....                                              | 288        |
| Шепотки на деньги .....                                             | 288        |
| <b>Денежные медитации и ритуалы .....</b>                           | <b>292</b> |



# Психология денег и клиентов

Психология денег отвечает на два базовых вопроса:

1. Что для вас значат деньги?
2. Какую ценность вы даете людям?

Деньги - это универсальный символ и то, что вы помещаете за ним - тотально сказывается на вашем деле.

Попробуйте сыграть шутку, некоторое достаточно долгое время представляя деньги реальным человеком.

Это не формальное упражнение, для которого вам нужно выбрать определенное время и место; напротив, вам нужно как можно глубже включить такого рода мыслительные игры в вашу повседневную реальность.

Вы можете предаваться им, ожидая автобус на остановке, стоя в очереди в кассу кинотеатра, моя руки в ресторане, катаясь на велосипеде в лесу или отдыхая в каком-то тихом местечке!

Представьте себе как-нибудь, что вы сами являетесь этим «господином Деньги». К кому вы бы предпочли отправиться: к человеку, который видит в вас лишь «средство достижения цели» и соответствующим образом обращается с вами, или к тому, кто ребячливо играет с вами, разговаривает и ласкается, создает для вас уют и не собирается изо всех сил удерживать, если вам вдруг захочется уйти?

Деньги – это общительное существо, и они направляются, скорей всего, туда, где им все по душе, чем в убогую, скучную и мертвую копилку несчастного скряги, где нет ни дуновения свежего воздуха. («Деньги к деньгам!»)

Предположим, вы были бы деньгами.

Как бы вам понравилось, если бы вам были рады, только когда вы производите впечатление достаточно сильного и здорового человека?

Чувствовали бы вы, что вас принимают всерьез, если бы вас ценили только по вашему внешнему виду? Или за ваших друзей, которых вы можете с собой привести?

Конечно, это прежде всего психологический трюк.

Благодаря персонификации и изменению перспективы нам открывается совершенно другой мир, который, кажется, едва ли имеет что-то общее с миром знакомым. Но разве не всегда точно так же все происходит в магии?

Исходя из ваших размышлений, сделайте практические, действенные выводы. Мы не будем их вам предписывать, достаточно будет пары советов.

Если вам (все равно – в роли денег или в роли человека) неприятно постоянно представлять собой лишь функцию, измените свое отношение к деньгам.

Как вы поступите с тем, кто обращает на вас внимание, только когда вы ему нужны, а в остальных случаях даже не замечает вас?

Большинству людей это вряд ли бы понравилось. Следовательно, обращайтесь с деньгами более бережно и с любовью.

По второму вопросу, начните с того, что признаете ценность и талант для себя.

Составьте список любимых занятий.

Затем к каждому пункту обдумайте четыре (как минимум) способа заработать деньги этим занятием.

При этом не имеет значения, будете ли вы позже применять эти возможности на практике. Но они должны быть более или менее реальными и выполнимыми.

Составьте список занятий, которые вы лучше всего умеете делать.

Он не обязательно должен совпадать с предшествующим!

Затем обдумайте к каждому пункту по три представляющихся реальными способа заработать этими занятиями деньги.

(В остальном имеет силу все сказанное в предыдущей рекомендации.)

Сделайте опись имущества.

Скрупулезно перечислите все, чем вы владеете: конкретные предметы или финансовые вложения в недвижимость и предметы искусства.

Не забудьте также о таком мнимом хламе, как мотки бечевки, брючные пуговицы, сувениры, локоны волос и т. п.!

Иными словами, вам нужно перечислить все.

Пока вы составляете список, старайтесь не думать о ценности или отсутствии таковой у отдельных позиций списка.

Когда список будет готов, припишите к каждой позиции ее стоимость. Наверняка многие вещи вам покажутся совершенно ничемными, например какие-нибудь увядшие лепестки роз в поэтическом альбоме, камни с пляжа, где вы отдыхали, и т. д. Но если бы они не представляли для вас никакой ценности, то вряд ли вы владели бы ими и так долго хранили, не так ли?

В подобном случае определите плату, за которую вы были бы согласны с ними расстаться. После того как вы заполните весь список без пробелов, подсчитайте общую сумму.

Результат будет оценкой вашего материального богатства в настоящее время. Конечно, может так случиться, что сумму, определенную таким образом, вы не полностью сможете получить в вашем банке, но сейчас нам важно совсем не это. Вам нужно увидеть своими глазами, как вы уже богаты!

Проделайте то же, что в предыдущей рекомендации, только на этот раз составьте список ваших финансовых обязательств (банковские кредиты, одолженные, но еще не возвращенные друзьям и родственникам деньги, ипотеки, следующая выплата арендной платы, алименты и т. д.).

Вы наверняка сможете сразу назвать конкретные суммы.

Это может послужить толчком для интересного размышления: как же так получается, что сумму наших долгов, ошибочно расценивают как фактор обеднения, мы всегда можем указать точно, а стоимость нашего имущества – едва ли?

Сложите полученные суммы.



Результат не является тем, о чем вы, возможно, подумали, то есть расчетным балансом вашей «бедности».

В действительности речь идет о ценностях, которые другие инвестировали в вас, тем, что одалживали вам деньги или в результате того, что вы отказались от немедленной оплаты какой-то услуги!

Иначе говоря, если вы должны миллион евро, это может значить только то, что вы сами представляете для кого-то (пусть это будет банк, кредитор или лицо, которому вы обязаны возместить ущерб) ценность, равную миллиону евро!

Составьте список из трех совершенно необычных для вас способов заработать деньги, к которым вы действительно были бы готовы.

Опишите их как можно подробнее.

Составьте схему технологии выполнения, рассчитайте потенциальные доходы, расходы, условия (например, материалы или получение необходимых профессиональных квалификаций), пока у вас не получится небольшой бизнес-план для каждого варианта.

Когда эта практика будет завершена, переходите к дальнейшему финансовому самоисследованию.

# Работа со своей душой

Прежде чем глубоко уходить в магию, разберитесь психологические аспекты своего дела и отношений. Посмотрите на то, зачем вам вообще нужны клиенты и не делегируете ли вы в клиентов свою силу и власть.

Исследуйте и разберитесь свои базовые и высшие потребности.

## Аспекты жизни

Насколько сбалансированная и цельная у вас жизнь? Готовы ли вы наполнить ее новыми энергиями и расширится. Очень часто мы сильно привязываемся к комфорту и низкому финансовому уровню. И стоит появиться новым людям или большим деньгам - тут же сливаем их, возвращаясь к прежнему комфорту. Показательный пример в этом - люди с большим выигрышем или наследством. Большие деньги люди быстро тратят и сливают, возвращаясь к привычному уровню доходов.

Оцените свой уровень доходов и привычные схемы проживания. Поставьте цели и желания по каждому пункту жизни. И

каждый день делайте небольшой шаг к цели. Расставьте приоритеты и, как говорил Суворов, ответьте себе на вопросы: "Где мы находимся? Куда наступать?".

Рассмотрим некоторые аспекты вашей жизни:

### *1. Саморазвитие*

Ваши навыки, умения, качества и таланты. В какой сфере вы хотите развиваться и чему хотите научиться? Как вы можете монетизировать то, что уже знаете и умеете? Поставьте цель по саморазвитию на ближайший год и каждый день делайте что-то, что приблизит вас к этому.

### *2. Духовные ценности*

Отношения между людьми - это обмен ценностями, особенно важно это осознавать в маркетинге. Осознайте свои ценности, какие ценности транслирует ваш продукт или услуга? Какие ценности вы хотите получить взамен? Духовные ценности - это также ваш внутренний мир, развитие и обретение внутренней гармонии, любви к себе, к людям. Если вы не осознаете своих ценностей и обнаруживаете блоки в отношениях с

собой, миром - посвятите время и силы на проработку этого. Каждый день проявляйте щедрость духа, расширяйте свой внутренний мир.

### **3. Семья**

Отношения с близкими людьми, родными и детьми могут быть нашим ресурсом или блокировкой силы. Как в вашем случае? Что вы можете сделать сегодня, хотя бы на 1%, чтобы семья стала вашими крыльями, а не балластом? Сделайте это и не ждите изменения от других, смотрите в то, что зависит только от вас.

### **4. Социальное окружение**

Это отношения с окружающими людьми и репутация, ваша известность и то, как вас воспринимают другие. Посмотрите на то, что сейчас есть в этом плане и чего вы хотите в будущем? Поставьте себя на место вашего клиента, коллеги. Что он вам дает? Как он к вам относится? Что про вас говорит? Давайте другим людям тот сервис и те услуги, какие вы хотите получать сами. И каждый день думайте, выбирайте: "Что я хочу получить сегодня? Кем я хочу быть сегодня? Другие люди транслируют нам то,

как мы относимся к себе. И с принятия, заботы, любви к себе начните выстраивать отношения с вашими клиентами.

## ***5. Здоровый образ жизни***

Это привычки и стратегии обращения со своим телом. Самодисциплина, диеты, ЗОЖ и дрессировка своего тела - это прошлый век, это насилие над собой. И это никогда не приносит радости и легкости в жизни. В этом аспекте я предлагаю вам кардинально пересмотреть отношения к своему телу и построить их заново. Из любви и доверия себе.

Если задуматься, то все чего мы хотим - мы хотим для тела. Одежда, еда, недвижимость, комфорт и деньги - нужны телу, а не вашей душе или личности. И чем больше гармонии со своим телом, чувствами - тем больше радости и легкости будет в жизни.

Начните создавать новые отношения с телом с вопросов: Что я сегодня чувствую? Что я хочу поесть? Одеть? Как я хочу двигаться? Ежедневная практика контакта с телом и чувствами поможет вам обрести радость жизни, здоровье и внутреннюю опору.

## **6. Отдых**

Как, где и с кем отдыхать - это личный выбор каждого. В этом аспекте важны ваше умение переключаться и расслабляться. Трудоголизм, стресс, выгорание - серьезные последствия при отсутствии отдыха.

Начните с простых вещей: подарите расслабление телу и отдых разуму. Один день в неделю или один час в день исключите социальные сети, контакты с людьми, всякие умственные и физические активности.

## **7. Финансы**

В этот аспект входят все ваши убеждения, желания и материальные ценности. Для начала определитесь с тем, сколько денег вам требуется для выживания, посчитайте и четко обозначьте эту сумму. А далее напишите, сколько вещей, объектов и предметов вам хочется для жизни.

Визуализируйте желаемый материальный уровень жизни. Каждый день посвящайте время и силы устранению негативного денежного блока, приближению к желаемому уровню жизни.

## 8. Карьера

В этом аспекте исследуйте кем вы являетесь и куда идете. Вы начинающий, специалист или мастер? Смотрите на телесный отклик и на то, комфортно ли вам на своем месте. В вопросах самореализации важно обнаружить то, что дается вам легче и быстрее всего. Это может быть что угодно и именно это принесет вам миллионы клиентов и рублей.



Исследуйте и изучайте себя, ставьте задачи и убирайте внутренние блоки. Двигайтесь изнутри себя и своих желаний. Это автоматически расширит вашу жизнь и позволит клиентам приходить к вам в больших и больших количествах.

# Кто вы и кто ваши клиенты

## Ступени проживания Жизни

С точки зрения духовного мира, все отношения между людьми бывают трех видов. Определите свой и двигайтесь к следующей ступени.

### *Ступень 1: Жертва*

Первая стадия — Жертва. Это первая стадия, и именно там большинство людей проводят свою жизнь. Жертва отдала свою силу, знания и возможности другим людям, духам и богам. Вместе с ответственностью и властью над своей жизнью. Жертва всегда и во всем винит других, магическое или психологическое, или социальное, экономическое и прочее влияние. Любимая фраза жертвы - все против меня! Жертва всю свою силу и энергию отдает миру и остается в бессилии. Жертва не может получить. Только крошки собственных ресурсов, которые она выпрашивает у мира. Никогда не совершайте магию в позиции жертвы. Это практически полностью исключает получение желаемого.